

Sage 200

Smart Business

Migraciones de soluciones Sage



¿Qué aporta Sage 200 Smart Business?

- ✓ App móvil con sage Copilot (Inteligencia Artificial)
- ✓ CRM con Inteligencia Artificial
- ✓ Reporte por voz con IA
- ✓ Asistente por voz inteligente: planificación, registro, reporting, automatización de la actividad
- ✓ Widgets y dashboards inteligentes
- ✓ Gestión automática y móvil de gastos profesionales
- ✓ OCR con inteligencia artificial y configurable
- ✓ Tarjeta inteligente y limitada por múltiples criterios (opcional)
- ✓ Business Intelligence con Inteligencia Artificial (opcional)



Beneficios

- Comunicación directa y móvil con IA
- Visibilidad y control sobre lo que hacen los equipos comerciales
- Optimizar el trabajo de los comerciales e incrementar ingresos
- Mitigar errores de comunicación entre comerciales y administrativos
- Pronósticos fiables de ventas
- Digitalización móvil y control automático de los gastos profesionales



- ✓ Informes intuitivos para analizar la actividad de ventas
- ✓ Mida y analice automáticamente las interacciones con los clientes
- ✓ Información para acelerar el rendimiento



- ✓ Sencillez y Seguridad. Comparte información automáticamente, reduce errores y aumenta la eficiencia.
- ✓ Toda la actividad se registra al instante
- ✓ Toma notas y programa reuniones sin mover un dedo.
- ✓ Gestiona los gastos automáticamente



- ✓ Estrategia de ventas
- ✓ Seguimiento del performance
- ✓ Asignar targets de ventas
- ✓ Circuito de aprobación de los gastos



- ✓ Comprenda a sus clientes de un vistazo
- ✓ Borradores y resúmenes por correo electrónico con IA
- ✓ Añade eventos a tu calendario con la voz



- ✓ Organiza tus contactos en una única plataforma
- ✓ Sigue el progreso de tu pipeline fácilmente
- ✓ Toda tu actividad de ventas bajo control
- ✓ Sube tus gastos

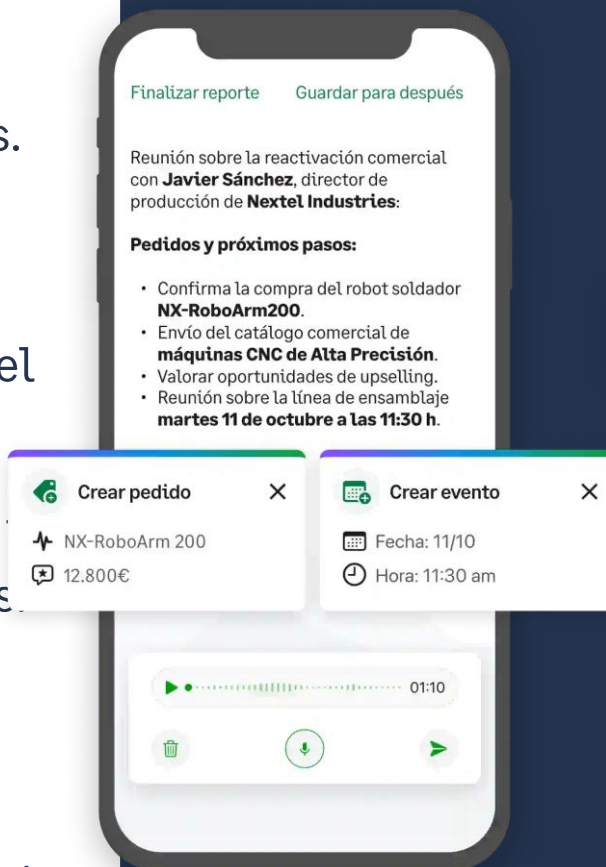


**Más Inteligente,
Más ventas,
Menos papeleo**

Un salto de gigante en tu eficiencia. Reporte inteligente por VOZ.

Se acabó perder tiempo ordenando notas de texto y rellenando largos formularios. Con Sage Copilot, graba una nota de voz con todos los detalles de la reunión o la llamada y ella se encargará del resto.

Estructurará la información y hará accionable. Pero hay más. Detectará y sugerirá nuevas acciones rápidas en base a tu audio: reportar una visita, generar un evento o enviar un email al cliente con las notas de la reunión.



Un experto en tu negocio siempre contigo. La respuesta a todas tus preguntas.

Las ventas, sobre todo las más técnicas, requieren de muchas consultas y llamadas al back office para resolver dudas. Hasta ahora.

Este chatbot será entrenado con todas las especificaciones de tu negocio y tu catálogo de productos. Para ello admite documentos PDF, Word y Excel. El resultado: un asistente personalizado a tu servicio 24/7.

El estado de tus clientes con un solo clic. Mejora cada decisión.

Conoce la situación de cada cliente con un resumen ejecutivo de todo lo que está ocurriendo. Emails, llamadas y datos de actividad comercial y ventas resumido en unas pocas líneas de texto.

Entenderás mejor sus necesidades, tomarás decisiones más informadas y mantendrás reuniones ultraproductivas. **El resultado: relaciones sólidas y ventas más ágiles.**

Chat basado en IA para acelerar tus ventas

Sage Copilot **responde preguntas sobre facturación, pedidos y ventas.** Lo hace con la información de tu CRM, así como tu ERP si está conectado. Sin ayuda de tu backoffice. Obtendrás respuestas precisas, ¡con tablas y gráficos interactivos listos para compartir con tu equipo!

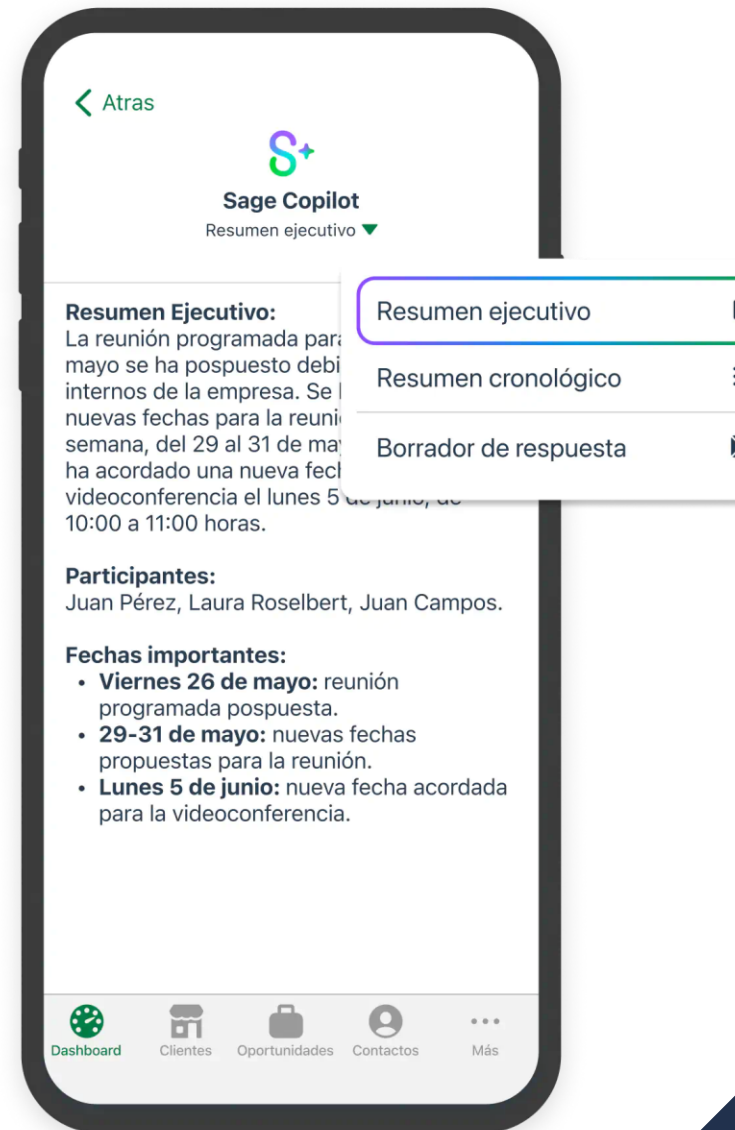
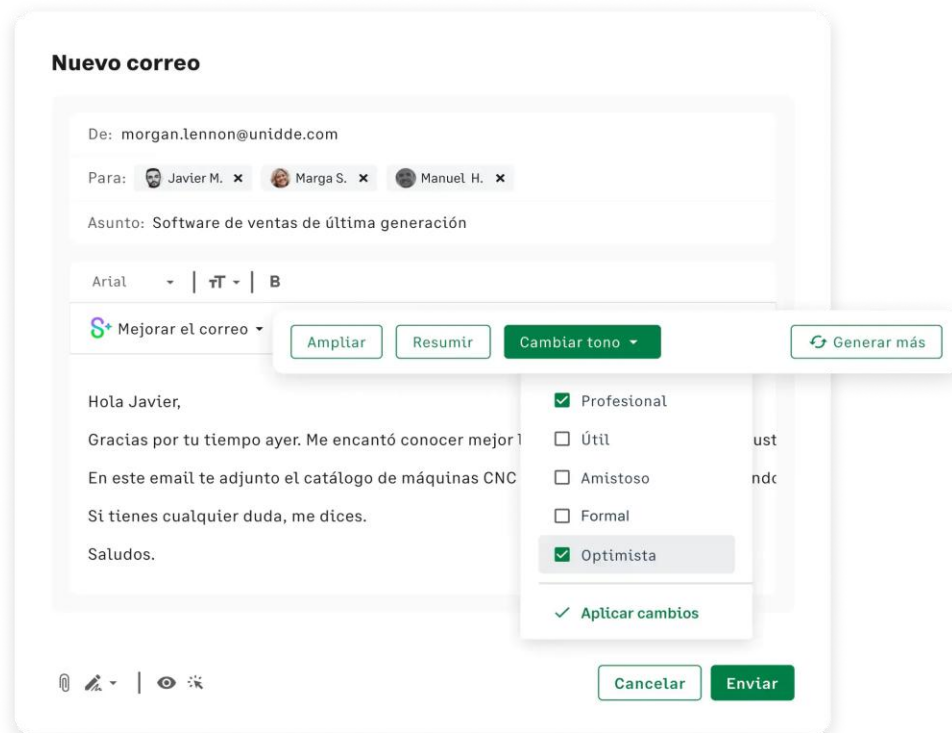


Mejora tus emails con IA. Logra una comunicación efectiva.

La comunicación por email es crucial para el éxito de los procesos comerciales. Sage Copilot te permite **mejorar cada una de tus comunicaciones y orientarlas a tus objetivos**.

Pídele que amplíe tu texto inicial y expanda tus ideas. O que resuma tu propuesta si es demasiado larga. Si necesitas cambiar el tono o generar otra propuesta, lo tendrás en un instante. Así de fácil.

Sage Copilot sintetiza largas cadenas de emails con claridad. Tendrás el estatus, las personas implicadas y las fechas críticas al instante. Visibilidad para decidir tu siguiente acción.



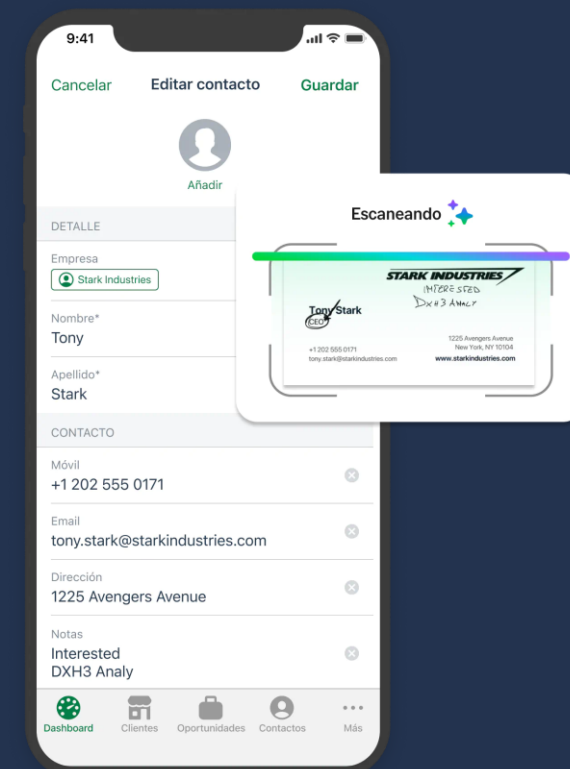
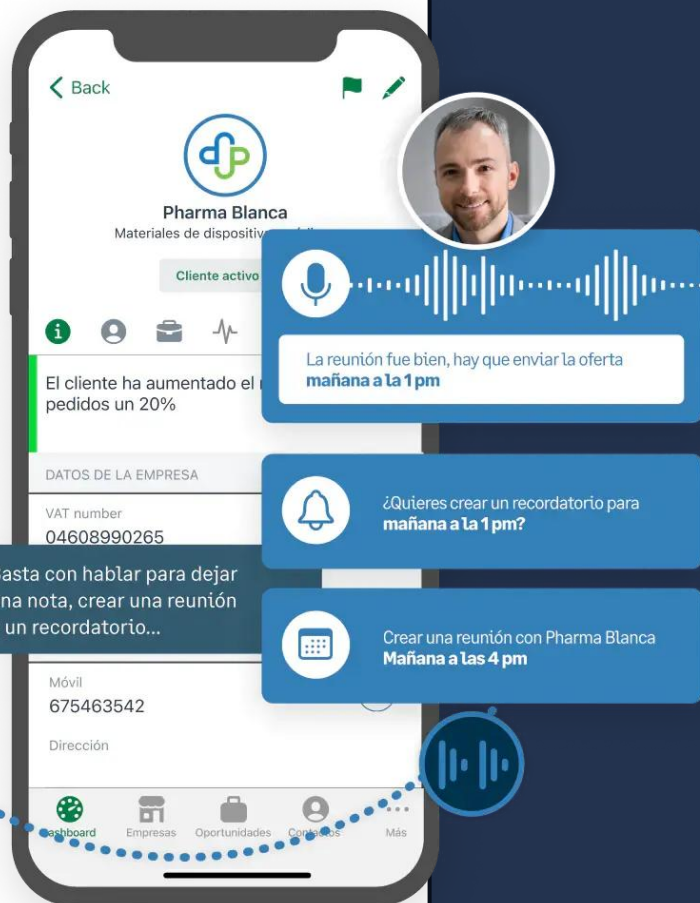
Habla y Sage Copilot se encarga.

El día a día de los profesionales de las ventas es frenético. Por eso, Sage Copilot les permite añadir eventos en su calendario directamente con la VOZ.

Nuestra IA interpretará tus palabras, creará la cita y la vinculará de forma inteligente con la información almacenada en tu CRM.

Guarda la información de tus tarjetas de visita en Sage Sales Management como si tuvieses un asistente que lo hiciese y ordenase por ti.

Da igual que contenga anotaciones o errores ortográficos. Sage Copilot la escaneará con la cámara de tu móvil, interpretará la información y creará el contacto en tu sistema.

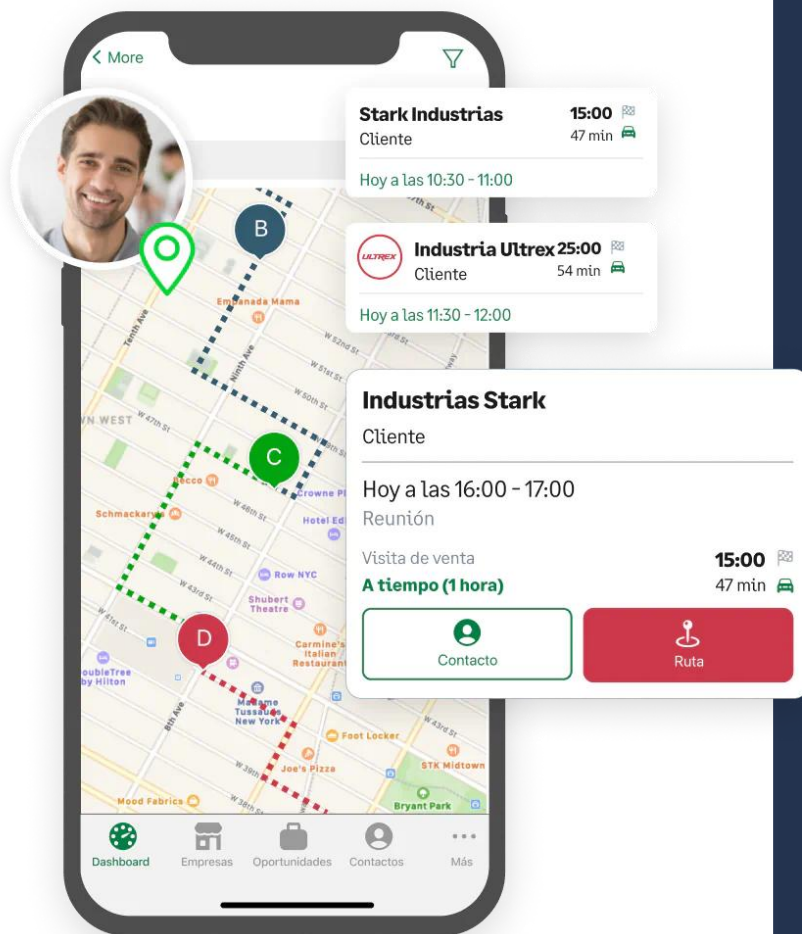


Una solución de IA fiable y segura: Tus datos siempre a salvo

La información que compartas con Sage Copilot solo será tratada para ofrecerte el servicio. Nunca se empleará para entrenar modelos de IA propios o de terceros.

La seguridad es crucial para nosotros: somos una de las compañías tecnológicas que ha logrado la certificaciones Microsoft, Google e ISO27001, referente mundial en seguridad de datos.

Más características populares de nuestro CRM con IA



Recibe avisos que te permiten agilizar ventas y tareas. ¿Apuntaste que debes hacer seguimiento a un cliente? Nuestro sistema lo detectará y te propondrá crear un recordatorio.

Recibe avisos que te permiten agilizar ventas y tareas. ¿Apuntaste que debes hacer seguimiento a un cliente? Nuestro sistema lo detectará y te propondrá crear un recordatorio.

Optimiza rutas y visitas con geolocalización y voz IA.

Toda la información contextualizada que necesitas para cerrar tu próxima venta en un dashboard personalizable. Detalles de la reunión, ruta comercial y más.



Gestión de gastos profesionales

- ✓ Paga y digitaliza desde el móvil.
- ✓ Visualiza y gestiona todos los gastos de viajes de empresa, sin salir de la app.
- ✓ Automatiza el proceso de comunicación, revisión y aprobación de los gastos.
- ✓ Toda la información de gastos queda almacenada en orden y accesible para los administradores en cualquier momento.
- ✓ Contabiliza en un click las notas de gastos de viaje profesionales.
- ✓ Conciliación bancaria automática, sin exportación de ficheros: conectado con más de 100 entidades bancarias.
- ✓ Solución homologada por la Agencia Tributaria.

2 Procesa el gasto

1 Fotografía del justificante

INTEGRACIÓN SAGE

GASTO	FECHA	TIPO	IMPORTE	ESTADO SAGE ACTIVE
Transporte Taxi Taxi Taingteang You	28 may. 2023 3:40 pm	TICKET	41,00 €	☒
Repostaje diésel Gasolinera S.A.	10 jun. 2023 6:33 pm	FACTURA	62,04 €	☒
Café desayuno Breakfast S.L.	8 jun. 2023 7:55 am	TICKET	3,50 €	☒
Gasolinera Oilgas Gasolinera S.A.	30 may. 2023 6:44 am	TICKET	34,35 €	☒
Desplazamiento Autobús urbano	28 may. 2023 7:05 pm	TICKET	1,50 €	☒
Cena proveedor Delicatessen S.L.	28 may. 2023 10:30 pm	FACTURA	32,10 €	☒

3 Aprobación Sage 200

Comerciales

- ✓ Pérdida o daño de tickets y facturas.
- ✓ Justificación oportuna de gastos.
- ✓ Carga administrativa.
- ✓ Pérdida de dinero.
- ✓ Conflictos con el departamento de contabilidad.

Financiero

- ✓ Pérdida de control en la gestión de gastos.
- ✓ Informes de gastos poco claros.
- ✓ Disparidad de formatos.
- ✓ Errores contables.
- ✓ Estrés en periodos clave

Hoja de gastos

TÍTULO	ESTADO	TOTAL	FECHA	
☑ Cliente Madrid	● En revisión	-25€	11 feb 2023	☑
☑ Viaje Florencia	● Tramitada	-340€	10 mayo 2023	☐

1 registro seleccionado

Cambiar estado

Exportar a CSV

Volver a revisar

Rechazar hoja

Tramitar hoja



Fase 1: Sage Smart Business

Nuestra propuesta

Datos del proyecto

Cliente	Comercial Alfer
Proyecto	Implantación de Sage 200 Advanced Edition integrado con SAT-ON para sustituir el ERP actual y centralizar la gestión comercial, logística, financiera y de servicio técnico de Comercial Alfer.
Atención	Ignacio
Contacto	Jaime López Soutiño Especialista Software Sage jaime.lopez@gruposolitium.es 638 777 290 Solitium S.L. Rúa Jacinto Benavente, 22, P 3, Ofic. 5 - 36202- Vigo, Pontevedra solitium.es

Objetivos

1

Unificar en una única plataforma los procesos de compras, ventas, almacén, contratos, contabilidad, tesorería, análisis de negocio y postventa.

2

Automatizar la gestión de incidencias, partes, albaranes y facturas, garantizando su trazabilidad e incorporando el envío electrónico de facturas mediante SERES.

3

Asegurar una transición controlada al nuevo ERP mediante la migración de datos, la formación de los usuarios, la parametrización de los procesos y el soporte durante la puesta en marcha.

SOLUCIÓN FUNCIONAL SSB

Producto Principal Smart Business	Plataforma Smart Business (Finanzas+Gestión+Sales Managment IA+Expenses Management+Sage University)
X-sell módulos principales de Smart Business	Gestión Extra Posventa Impresos Oficiales
Otros X-sell	Análisis de Negocio (sólo upgrade clientes existentes)
Soluciones Conectadas	Techservice

Descripción	Contenido	Ud.
Sage 200 Smart Business 1º Usuario NCA	Incluye Kit de Desarrollo, Gestión documental, Gestor de importaciones, conectividad O365 y RGPD, Incluye Contabilidad, Cartera, Activos Fijos, Analítica y Gestión Bancaria 5 cuentas, Incluye Compras, Ventas, Almacén, Contratos y Sistema EDI; Conector Sage Smart Business PRO; reporte por voz IA; conector Okticket; licencia okticket; tarjeta OKA Smart Wallet; 1 usuario Membership Basic.	1
Activación módulo SSM Sage 200		1
Servicio de configuración básica módulo SSM Sage 200		1
Ampliación usuarios sólo Plataforma Smart Business NCA	Plataforma extra	6
Sage 200 ADV 25 Gestión Extra Usuario Adicional	Gestión, contratos, compras, ventas, almacén y efactura	5
Start Packs Posventa		1
Start Pack Impresos habituales territorio comun y Forales, SII y Deposito de cuentas	Start Pack Impresos habituales territorio comun y Forales, SII y Deposito de cuentas	1
Sage200 ADV 25 Análisis de Negocio	BI interna Sage 200	1
Mobity Olansa Sage 200 Sat-on	Solución movilidad servicio técnico	5

Contabilidad y Finanzas



Siempre actualizado con las novedades contables y fiscales, tales como SII, verifactu, efactura, etc.

Módulos

- ✓ Contabilidad
- ✓ Gestión Bancaria Cloud
 - Cartera de Efectos: gestión de cobros, pagos, remesas, gestión de impagados, generación de cartas de reclamación y tratamiento de gastos generados. Formatos nuevos de remesas y gestión de mandatos adaptados a la normativa SEPA.
 - Conciliación Bancaria: conexión para descarga de N43, conciliación automática o manual, banking cloud.
 - Posición Tesorera: evolución diaria de los saldos para previsión de excesos y descubiertos.
- ✓ Control Presupuestario y Analítica
 - Control presupuestario: gestión completa desde la creación al seguimiento.
 - Analítica: Imputaciones analíticas automáticas desde contabilidad, análisis comparativos de desviaciones, explotación dinámica de la información, libre definición de estructuras de centros de costes.
- ✓ Activos Fijos: cálculo de la amortización según los diversos métodos legales, simulación y cálculo de múltiples planes de amortización, registro de cambios de ubicación y responsabilidad por elemento, contabilización automática.



Fiscal

Impresos oficiales con Suministro Inmediato de la Información (SII)

Genera automáticamente las liquidaciones periódicas de IVA e IRPF, así como los modelos de declaraciones de operaciones con terceros. Además, te avisa de las fechas de tus obligaciones legales.

Depósito de cuentas

Genera directamente los documentos necesarios para la presentación de las Cuentas Anuales al Registro Mercantil. Así mismo, dispone de balances y memorias adaptados a los formatos oficiales para la presentación Abreviada, Normal y Pymes.



Gestión comercial

Gestiona todo el ciclo de compras y ventas, planificando necesidades de aprovisionamiento y enlazándolo con cartera de efectos y contabilidad.



Gestión de Compras / Proveedores

Información vinculada a toda la actividad de la empresa (todos los módulos)

- ✓ Histórico de precios y documentación.
- ✓ Necesidades de compra desde fabricación, trazabilidad asociada a las OT con estas.
- ✓ Vinculación automática pedido-cliente y pedido-proveedor
- ✓ Registro factura-proveedor vinculada a Contabilidad, Análisis de negocio y Cartera.

eFactura

- ✓ Utiliza todos los certificados homologados por la Agencia Tributaria.
- ✓ Formato de envío Facturae, XML- UBL, PDF, etc.
- ✓ Archivado automático de facturas creadas en la gestión documental.



Almacenes

Control de inventario y correcta valoración de existencias

- ✓ Gestión multialmacén.
- ✓ Cálculo permanente de stock real, disponible y virtual. Inventarios de recuento físico y movimientos automáticos de regularización con contabilización directa de variación de existencias.
- ✓ Numeración por códigos de barras
- ✓ Avisos de entrada de mercancías y control de las mismas con documentación asociada tanto de entrada y salida, control y trazabilidad completa (origen/final) de la info (partidas, números de serie y caducidades).
- ✓ Análisis de rentabilidad, evolución de stock, centro de información del artículo.
- ✓ Centro de información del almacén con toda la documentación y maestros vinculados.



Gestión de Ventas / Clientes

- ✓ Gestión avanzada de comisiones.
- ✓ Trazabilidad total del lote o partida y del número de serie.
- ✓ Trazabilidad de la info a lo largo de todo el ciclo de la venta
- ✓ Integrado con eCommerce, con apertura de nuevo canal de venta web y entrada directa de Pedidos.
- ✓ Enlazado con Sage Retail para la gestión del proceso de venta de comercios.
- ✓ Gestiona las relaciones con el cliente: agenda, llamadas, visitas, envíos de correo y mailings.

Pincha aquí



Posventa

Te facilita el control de los equipos técnicos de asistencia con agendas por técnicos, equipos y asignación de partes.

- ✓ Funcionalidades aportan ahorro de costes, mejora en la fidelización y un incremento de la productividad.
- ✓ Asignación de materiales, horas y otros gastos como dietas y desplazamientos.
- ✓ Proceso de presupuestación integrado.
- ✓ Facturación según presupuesto previo o según las imputaciones realizadas.
- ✓ Alertas de actividades internas y gestión de las comunicaciones con el cliente.
- ✓ Web App para la gestión móvil asociada a partes de trabajo e imputaciones.



Inteligencia de Negocio

Accede a una visión global de todos los indicadores de tu empresa, profundiza en todos los procesos mediante un análisis de los datos y toma las decisiones más adecuadas en el momento oportuno.

 Colaboración Facilita el intercambio de información relevante con soluciones de distribución automática	 Análisis Toma de decisiones empresariales, con análisis de datos fácilmente accesibles	 Almacenamiento de datos Permite la construcción dinámica de almacenes de datos, que proporciona acceso rápido a toda la gestión empresarial
 Presupuesto y previsiones Con capacidades de entrada de datos a nivel presupuesto financiero y previsiones de ventas	 Informes Creación de informes fáciles, con acceso directo a datos operativos mediante un diseño	 Cuadro de mandos Visualizar e interactuar con datos y KPIs en tiempo real
 Power BI Los datos estarán bajo control con el conector Cloud Business Intelligence. Al conectar con Sage200 Advanced, los datos estarán disponibles en autoservicio para los usuarios de la empresa y los datos serán sólidos y fiables		

Nuevo ecosistema de soluciones conectadas ISV's



SAT-ON

Es un sistema de gestión de partes de trabajo en movilidad que permite controlar todas las actuaciones del técnico: tiempo empleado, materiales utilizados, puntos de control revisados,...

Permite capturar la firma del cliente e imprimir el parte de trabajo desde la tablet.

Características principales:

- ✓ Control de tiempos y materiales.
- ✓ Recogida de firma de clientes e impresión de ticket/albarán.
- ✓ Fotografía de los trabajos.
- ✓ Checklists asociados al parte de trabajo.
- ✓ Planificación de los trabajos de mantenimiento preventivo.
- ✓ Elaboración de presupuestos de reparación.

Beneficios:

- ✓ Mejora la productividad de los técnicos.
- ✓ Toda la productividad de los partes de trabajo está disponible en tiempo real.
- ✓ Simplifica las tareas de planificación de los trabajos preventivos.



Plan formativo

MÓDULO	Descripción	Horas
PLATAFORMA	Backup Online (Copias de Seguridad Avanzada) Sage200	2,00
PLATAFORMA	Gestión Documental Sage200	4,00
PLATAFORMA	Plataforma Avanz. (Seguridad) Sage200	5,00
PLATAFORMA	Plataforma Básica Online – Impresión SMEO y Managed Services	2,00
PLATAFORMA	Plataforma Básico Sage200	4E+3AV
PLATAFORMA	RGPD Sage200	5,00
GESTIÓN	Contratos Sage200	6,00
GESTIÓN	E-factura Sage200	2,00
GESTIÓN	Gestión Sage200	22E+8AV
GESTIÓN	Reaprende a facturar Sage200	11,00
FINANZAS	Activos Fijos Sage200	8,00
FINANZAS	Analítica Sage200	7E+2AV
FINANZAS	Banking Cloud Sage200	3,00
FINANZAS	Cartera Sage200	7E+2AV
FINANZAS	Conciliación Bancaria Sage200	4,00
FINANZAS	Contabilidad Sage200	20E+5AV
FINANZAS	Posición Tesorera Sage200	3,00
ANÁLISIS DE NEGOCIO	Análisis de Negocio Sage200	4,00

SERVICIOS DE IMPLANTACIÓN S200

CONCEPTO	DESCRIPCIÓN	Unidad
Instalación en remoto de Sage 200 en 1 servidor	Incluye: -Instalación SQL en el servidor -Instalación Sage 200 en el servidor -Conf. copias de seguridad SQL Server en el servidor (sólo SQL no Express) -Conf. guardar resultado de copias en registro Windows del servidor (sólo SQL no Express) -Conf. actualizaciones automáticas -Conf. planes de mantenimiento SQL Server: integridad, índices, estadísticas y limpieza historial (sólo SQL no Express) -Verificación final de funcionamiento copias de seguridad y planes de mant. (sólo SQL no Express) No incluye: -Configuración de backup online -Instalación de los terminales	1
Instalación en remoto de Sage 200 1 terminal (de 1-5)	Instalación en remoto de Sage 200 1 terminal. Precio unitario por terminal aplicable de 1 a 5 terminales	7
Servicios de Software Proyectos y Cuentas	Trabajos realizados por el equipo de proyectos y cuentas	245,00

Las tareas detalladas en este apartado son una estimación orientativa. Quedará pendiente de la realización del “DSN”. En este se detallarán los procesos, modificaciones y adaptaciones, que serán consensuados por ambas partes. De esta manera se tendrá una valoración real de la magnitud del proyecto. Pudiendo entonces dar una valoración de las jornadas de trabajo a realizar.

Por tanto, este escandallo de servicios tiene un carácter estimativo, y aunque se entrega y se valora económicamente, se considerará el proyecto como abierto.

Firma y Sello

Proceso de implementación Sage 200

FORMACIÓN STARTPACK

TALLERES & CURSOS ONLINE



INSTALACIÓN



KICK OFF



ANÁLISIS



PARAMETRIZACIÓN -
DESARROLLO



ENTREGA
PARAMETRIZACIÓN



TRASPASO DE
DATOS



PUESTA EN
MARCHA



SOPORTE DEL
ARRANQUE

PRIMER PASO

SEGUNDO PASO

TERCER PASO

CUARTO PASO

QUINTO PASO

SEXTO PASO

SÉPTIMO PASO

OCTAVO PASO

SQL 2025 la base de datos más segura

En Sage y Control Group trabajamos estrechamente con los principales fabricantes y desarrolladores de tecnologías de la información, con el fin de garantizar la fiabilidad y seguridad de todas nuestras soluciones de gestión empresarial.

Por ello, tenemos la satisfacción de comunicarte que las soluciones de gestión SAGE son compatibles con Microsoft SQL Server 2025.

Incorpora el rendimiento y la seguridad líderes en el sector SQL Server a tu elección de lenguaje, plataforma y datos (tanto estructurados como sin estructurar).



Requerimientos técnicos recomendados

Tipo instalación	Sistema Operativo	Procesador	Memoria (Mín. 50% Libre)	Disco libre	Pantalla	Red
<i>Se recomienda revisar la configuración por personal experto en SQL Server y sistemas porque pueden existir necesidades particulares. A partir de 10 usuario, esta revisión se considera imprescindible</i>						
Monopuesto Servidor SQL 2022 ^(*)	Windows Server 2016/2019/2022	Core i5 ^(**)	8 Gb	100 Gb	1920 x 1080	
Hasta 5 usuarios Servidor SQL 2022 ^(*)	Windows Server 2016/2019/2022	Xeon Dual Core ^(**)	16 Gb	100 Gb discos SSD o SAS	1920 x 1080	100 Mbits
Hasta 10 usuarios Servidor SQL 2022 ^(*)	Windows Server 2016/2019/2022	2 procesadores Xeon Quad core ^(**)	32 Gb	100 Gb discos SSD o SAS Controladora de Disco con memoria CAU (cache) con sus correspondientes pilas.	1920 x 1080	1 Gbit
Más de 10 usuarios Servidor SQL 2022 ^(*)	Windows Server 2016/2019/2022	4 procesadores Xeon Quad Core ^(**)	64 Gb	Discos SSD o SAS de 15K para la partición de datos en RAID 10. Interesa disponer de dos RAID's para separar bbdd de archivo log.	1920 x 1080	Tarjeta 1 Gb x cada 10 usuarios conectados
Servidor CRM Servidor SQL 2017	Windows Server 2016/2019/2022	Xeon Dual Core ^(**)	3 Gb + Tamaño de la bb.dd	100 Gb discos SCSI o SAS	1920 x 1080	100 Mbits
Usuario red local Se requieren permisos de Administrador del equipo	Windows 10/11 Pro	Core i5 ^(**)	4 Gb	50 Gb	1920 x 1080	100 Mbits
Servidor TS (>2 usuarios)	Windows Server 2016/2019/2022	Xeon Quad core ^(**)	4 Gb + 512 Mb adicionales por cada usuario		1920 x 1080	100 Mbits (Recomendado 1 Gbits con el servidor de SQL)
Usuario Terminal Server	Windows 10/11 Pro	Core i3 ^(**)	4 Gb	----	1920 x 1080	100 Mbits

(*) Intercalación del SQL: Latin1_General_CI_AI / Ediciones en Español de 64 bits / Excluidas ediciones Home

(**) y AMD compatibles.

Estas configuraciones se dan a título orientativo y son susceptibles de cambio en cualquier momento. Dependerá de las necesidades de cada empresa el que sean suficientes para obtener los rendimientos deseados. Debido al gran número de combinaciones posibles de sistemas de virtualización y sistemas operativos, Sage no puede homologar ningún sistema virtualizado y no se dará soporte en caso de incidencias achacables al sistema de virtualización.

Es responsabilidad del cliente asegurar que la licencia de SQL permite su instalación en el entorno concreto designado por el Cliente.

Servicio Complete

¿QUÉ INCLUYE EL SERVICIO?

- Acceso telefónico y por email con un equipo de soporte especializado.
- Instalación y reinstalación ilimitada en equipos y servidores.
- Consultoría funcional personalizada (hasta 30 min por consulta) para resolver dudas sobre Sage 200
- Solicitudes de personalización con soporte del Departamento de Desarrollo.
- Informe mensual del estado del servicio, consumo de horas y aviso previo antes de agotarlas.

BENEFICIOS

- Ahorro de tiempo y errores con atención rápida y eficaz.
- Control total del consumo de horas y presupuesto.
- Equipo especializado en Sage y desarrollo adaptado a tus necesidades.
- Servicios certificados y calidad garantizada.



Soporte Sage

Gestión incidencia funcionales Software Sage

Soporte directo

Consultoría directa mediante apertura de tickest Dpto. Técnico y comercial

Configuración sistemas de actualización automática

Re-instalación Aplicaciones Sage Cliente (incluye nuevos equipos)

Re-instalación Servidor Sage (incluye MS SQL Server)

Configuración sistema para el acceso de usuarios

Configuración copias de seguridad en servidor SQL

SAGE



COMPLETE



PROPUESTA ECONÓMICA S200

Concepto	Partida Proyecto	Importe	Descuentos Solitium	Subtotales
Sage 200	Startpack Sage 200 SB (Licencia)	7.736,00 €	20,00%	6.188,80 €
	Webinars (Formación)	3.039,00 €	100,00%	
Implantación	SQL	2.280,00 €	0,00%	22.456,92 €
	Instalación, Configuración y Servicios de Implantación	24.606,00 €	18,00%	
Soluciones Conectadas	Techpartner's Solutions	6.588,00 €		6.588,00 €
Total Inversión Inicial (IVA no incluido)		44.249,00 €		35.233,72 €

Cuota Suscripción Anual Mensualizado Sage (IVA no incluido)		454,67 €		454,67 €
Cuota Suscripción Anual Mensualizado Techpartner's Solutions (IVA no incluido)		99,58 €		99,58 €
Total Suscripción Anual Mensualizado		554,25 €		554,25 €

Firma y Sello

Fase 2: Conector Prestashop

Nuestra propuesta

Datos del proyecto

Cliente	Comercial Alfer
Proyecto	Integración bidireccional entre Sage 200 Smart Business y PrestaShop para centralizar la gestión comercial B2C y B2B, sincronizando artículos, clientes, precios, descuentos, pedidos y documentación de producto.
Atención	Ignacio
Contacto	Jaime López Soutiño Especialista Software Sage jaime.lopez@gruposolitium.es 638 777 290 Solitium S.L. Rúa Jacinto Benavente, 22, P 3, Ofic. 5 - 36202- Vigo, Pontevedra solitium.es

Objetivos

1

Gestionar desde Sage 200 las ventas B2C y B2B, aplicando en la web las condiciones comerciales correspondientes a cada tipo de cliente.

2

Sincronizar artículos, existencias, precios generales, precios por cliente, tarifas, descuentos comerciales, campañas de temporada y demás condiciones informadas en Sage 200.

3

Actualizar automáticamente las fichas y dosieres descargables de los productos de la web cuando cambien sus datos comerciales, técnicos, imágenes o documentación asociada.

Conector Prestashop – Integración Sage 200 & Ecommerce

Este módulo oficial une tu ERP Sage 200 con tu tienda Prestashop para empresas B2B y B2C, ya sea que comiences en el comercio electrónico o quieras sincronizar una tienda existente.

- ✓ **Características principales**
- ✓ **Integración bidireccional**
 - Catálogo completo: categorías, productos, atributos, precios, imágenes y stock.
 - Pedidos y clientes web registrados automáticamente en Sage 200.
- ✓ **Sincronización en tiempo real**
 - Evita sobreventas y roturas de stock manteniendo inventarios siempre actualizados.
- ✓ **Puesta en marcha ágil**
 - Conector homologado, listo para instalar desde Sage Marketplace.
- ✓ **Automatización administrativa**
 - Procesos de alta de clientes, gestión de pedidos, creación de albaranes y envío de facturas sin intervención manual.

Ventajas clave

- ✓ Ahorro de costes y tiempo: olvida duplicidades y tareas repetitivas.
- ✓ Menos errores: control fiable del stock y del flujo de pedidos.
- ✓ Mayor productividad: gestiona todo desde Sage 200, sin cambiar de plataforma.
- ✓ Experiencia de cliente mejorada: respuestas y actualizaciones instantáneas.

Preguntas frecuentes

•¿Cómo prevengo la sobreventa?

La sincronización en tiempo real del inventario entre Prestashop y Sage 200 impide que se vendan productos agotados, actualizando ambos sistemas al instante.

•¿Qué procesos automatiza?

Registro de nuevos clientes, actualización de precios y condiciones especiales, gestión y confirmación de pedidos, albaranes y facturación.

•¿Es compatible y “oficial”?

Sí: al ser un conector homologado, garantiza compatibilidad total y evolución conjunta con ambas plataformas.

¿Listo para digitalizar tu negocio?

Adquiere el Conector Prestashop en Sage Marketplace o contáctanos para la instalación y comienza a vender sin fricciones ni errores.

SOLUCIÓN FUNCIONAL SSB

Artículo	Descripción	TIPO	Obsoleto	TIPO OFERTA
8099SAP7010	Startpack SCG Sage 200 API Std	OS	No	STARTPACK PRODUCTO PROPIO
8099RAP7010/ 11/12	Cuota SCG Sage 200 API Std	RR	No	ARR PRODUCTO PROPIO

SERVICIOS DE IMPLANTACIÓN S200

CONCEPTO	DESCRIPCIÓN	Unidades	CÓDIGO
Servicios de Software Proyectos y Cuentas	Trabajos realizados por el equipo de proyectos y cuentas	80,00	*817000000

Las tareas detalladas en este apartado son una estimación orientativa. Quedará pendiente de la realización del “DSN”. En este se detallarán los procesos, modificaciones y adaptaciones, que serán consensuados por ambas partes. De esta manera se tendrá una valoración real de la magnitud del proyecto. Pudiendo entonces dar una valoración de las jornadas de trabajo a realizar.

Por tanto, este escandallo de servicios tiene un carácter estimativo, y aunque se entrega y se valora económicamente, se considerará el proyecto como abierto.

Firma y Sello

PROPUESTA ECONÓMICA S200

Concepto	Partida Proyecto	Importe	Descuentos Solitium	Subtotales
Implantación	SQL	0,00 €		6.552,00 €
	Instalación, Configuración y Servicios de Implantación	7.280,00 €	10,00%	
Soluciones Conectadas	Software Propio: Addons	990,00 €	18,00%	990,00 €
Total Inversión Inicial (IVA no incluido)		8.270,00 €		7.542,00 €
Cuota Suscripción Mensual Addons (IVA no incluido)		138,00 €	18,00%	113,16 €

Firma y Sello

Fase 3: Complementos

Nuestra propuesta

Datos del proyecto

Cliente	Comercial Alfer
Proyecto	En una tercera fase se implantarán Sage Digital Docs Facturas, Digital Docs Bancos y Sage Control Horario Powered by Woffu, integrados con Sage 200 para digitalizar la gestión documental, bancaria y laboral de la empresa.
Atención	Ignacio
Contacto	Jaime López Soutiño Especialista Software Sage jaime.lopez@gruposolitium.es 638 777 290 Solitium S.L. Rúa Jacinto Benavente, 22, P 3, Ofic. 5 - 36202- Vigo, Pontevedra solitium.es

Objetivos

- 1 Automatizar la recepción, digitalización, validación y contabilización de facturas mediante reconocimiento OCR, reduciendo la introducción manual de datos y mejorando la trazabilidad documental.
- 2 Automatizar la descarga de movimientos bancarios, su conciliación y contabilización en Sage 200, evitando duplicidades, errores y tareas administrativas repetitivas.
- 3 Digitalizar el registro horario y la gestión de vacaciones, ausencias y presencia de los empleados mediante una solución web y móvil integrada.

SOLUCIÓN FUNCIONAL SSB

modulo	codigo	tipo	descripcion	UNIDADES	startpack	suscripción anual mensualizada	total spack	total susc anual mensualizada
Nómina y RRHH	Depende Si/No Integ.	1-200	*SCHWOFFU Cuota S200 entre 1-200 empl PRO	15	0,00 €	2,75 €	0,00 €	41,25 €
Nómina y RRHH	S200ISVSTP003845	1-50 empl	*SCHWOFFU StartPack S200 1-50 empl sin integ.	1	290,00 €	0,00 €	290,00 €	0,00 €
Finanzas	0	único	Cuota S200 DigitalDocs +1.000 Fras a Consumir en 1 Año	1	0,00 €	25,58 €	0,00 €	25,58 €
Finanzas	S200ISBSTP004197	único	Quantyca Cuota S200 DigitalDocs Bancos	1	550,00 €	43,75 €	550,00 €	43,75 €
Finanzas	S200ISVSTP004626	único	Quantyca Cuota Sage 200 Quantyca DigitalDocs 1.000	1	500,00 €	74,67 €	500,00 €	74,67 €

PROPUESTA ECONÓMICA S200

Concepto	Partida Proyecto	Importe	Descuentos Solitium	Subtotales
Soluciones Conectadas	Techpartner's Solutions	1.340,00 €		1.340,00 €
Cuota Suscripción Mensual Techpartner's Solutions (IVA no incluido)		185,25 €		185,25 €

Firma y Sello

PROYECTO TOTAL

PROPUESTA ECONÓMICA S200

Concepto	Partida Proyecto	Importe	Descuentos Solitium	Subtotales
Sage 200	Startpack Sage 200 (Licencia)	7.736,00 €	20,00%	6.188,80 €
	Webinars (Formación)	3.039,00 €	100,00%	
Implantación	SQL	2.280,00 €	15,00%	28.084,52 €
	Instalación, Configuración y Servicios de Implantación	31.886,00 €	18,00%	
Soluciones Conectadas	Software Propio: Addons	990,00 €	18,00%	8.739,80 €
	Software Propio: Sage Mobilitylive	0,00 €		
	Techpartner's Solutions	7.928,00 €		
Total Inversión Inicial (IVA no incluido)		53.859,00 €		43.013,12 €

Cuota Suscripción Sage (IVA no incluido)		454,67 €	10,00%	409,20 €
Cuota Suscripción Addons (IVA no incluido)		138,00 €	18,00%	113,16 €
Cuota Suscripción Sage Mobilitylive (IVA no incluido)		0,00 €		0,00 €
Cuota Suscripción Techpartner's Solutions (IVA no incluido)		284,83 €		284,83 €
Total Suscripción Mensual, pago Anual.		877,50 €		807,19 €

Firma y Sello

¡Gracias!

